

Dé ultieme checklist voor: startende ondernemers



Ben jij bekend met de ondernemersdroom?

Ben je klaar om de sprong te wagen en je eigen onderneming te starten of ben je net gestart? Dan ben je hier aan het juiste adres! Deze uitgebreide checklist voor startende ondernemers is jouw gids voor de beginfase van je ondernemersreis.

In deze checklist vind je alles wat je moet weten om je onderneming goed voor te bereiden. Van de kleinste, maar essentiële tips van de marketing tot aan de bedrijfsprocessen! We delen ze graag met je.

StartToGrow gelooft in jou en je ondernemersdroom.

Samen maken we er een succes van!



“Ondernemen is een reis, geen race.
Geniet van het proces, leer van je ervaringen
en vier je successen, hoe klein ze ook lijken.”

Strategie & Bedrijfsvoering

Strategie

- | | |
|---|---|
| ☐ Formuleer je missie en visie | ☐ Onderzoek je concurrenten en waar zij goed in zijn |
| ☐ Stel SMART doelstellingen op | ☐ Breng de kansen van de markt in kaart |
| ☐ Formuleer je USP's | ☐ Breng de bedreigingen van de markt in kaart |
| ☐ Bepaal je kernwaardes | ☐ Breng de sterktes van jouw idee of bedrijf in kaart |
| ☐ Breng je gehele doelgroep in kaart | ☐ Breng jouw zwaktes van jouw idee of bedrijf in kaart |
| ☐ Ontwikkel ideale klant profielen | ☐ Wat word jouw elevator pitch? |

Bedrijfsvoering

- | | |
|--|--|
| ☐ Kies de juiste rechtsvorm | ☐ Breng al je bedrijfsprocessen in kaart |
| ☐ Schrijf je in bij de Kamer van Koophandel | ☐ Bewaar al je belangrijke documenten op 1 centrale plek |
| ☐ Sluit de benodigde verzekeringen af | ☐ Bouw een sterk netwerk op |
| ☐ Stel algemene voorwaarden op | ☐ Durf vragen te stellen bij andere ondernemers, kennissen en familie |
| ☐ Stel een privacy verklaring op | |

Marketing

- ☐ Bedenk een krachtige bedrijfsnaam
- ☐ Check je domeinnaam via hosnet.nl, dit is prioriteit nummer 1!
- ☐ Vergelijk de kosten van hostingpakketten
- ☐ Koppel een Content Manager Systeem (CMS) zoals Wordpress aan je domeinnaam
- ☐ Regel de SSL certificaat via de hosting
- ☐ Bouw je eigen website of laat deze bouwen door een webbouwer
- ☐ Check de cookiemelding, dit kan ook via een webbouwer
- ☐ Maak een zakelijk e-mailadres aan
- ☐ Maak een lijst wat je concurrenten online goed doen
- ☐ Check welke content jouw concurrenten online hebben staan
- ☐ Maak een lijst met producten en/of diensten je concurrenten aanbieden
- ☐ Check de prijzen van jouw concurrenten en vergelijk deze met je eigen prijzen
- ☐ Waarom moet iemand voor jouw bedrijf kiezen en niet die van een concurrent?
- ☐ Waarom zou iemand voor je concurrent kiezen en niet voor jou?

Marketing & Sales



Sales

- ☐ Beschrijf zo concreet mogelijk je doelgroep
- ☐ Maak een profiel van jouw ideale klant (persona's)
- ☐ Maak een Facebook, LinkedIn, TikTok en Instagram account aan voor je (toekomstige) bedrijf
- ☐ Vul de pagina met relevante afbeeldingen en teksten zodat jouw accounts wat invulling heeft
- ☐ Bereken je marges. Houdt hier rekening met alle tools en kosten die je maakt voor jouw bedrijf
- ☐ Welk budget heb ik nodig voor marketing?
- ☐ Bepaal je huisstijl. Denk na over welke kleuren, lettertypes en afbeeldingen je wil gebruiken
- ☐ Maak een lijst van je netwerk. Wie ken je en wie kunnen je verder brengen of introduceren bij jouw doelgroep?
- ☐ Ga langs bij netwerkevents in de regio, bekijk de website van StartToGrow
- ☐ Maak via jouw eigen profiel kenbaar dat je gaat starten met je bedrijf
- ☐ Bedenk minimaal 5 social media posts die je de komende tijd wil plaatsen op de tijdlijn
- ☐ Doe een marktonderzoek
- ☐ Ontwerp een pakkend logo



Financiën

- ☐ Kies een juist boekhoud en facturatieprogramma
- ☐ Onderzoek verschillende financieringsmogelijkheden zoals bankleningen of subsidies
- ☐ Breng je financiële prognoses in kaart
- ☐ Breng de kosten van je licenties in kaart
- ☐ Bereken je verkoopprijs op basis van je inkoopprijs, inkoopkosten, verkoopkosten, overige kosten en je marges
- ☐ Open een zakelijke rekening bij een bank
- ☐ Identificeer je financiële risico's
- ☐ lees je in de de verschillende belastingen en belastingvoordelen
- ☐ Breng je inkomsten, uitgaven en cashflow in kaart
- ☐ Bepaal je prijsstrategie

Financiën



De eerste stappen zijn gezet

Nu ben je klaar om de volgende stap te zetten in je ondernemersreis. Maar we zijn er nog niet! StartToGrow wil je graag helpen om je plannen verder vorm te geven en je kansen op succes te vergroten.

Daarom nodigen we je uit voor een gratis sparsessie met een van onze ervaren ondernemerscoaches. Tijdens deze sessie kun je al je vragen stellen, feedback krijgen op je ideeën en concrete tips ontvangen om je onderneming van start te laten gaan.

Schrijf je in en begin jouw reis naar succes!

SPAR NU MET ONS!

